

経営課題をAIで解く

AIコンパス | 生成AI顧問・運用支援サービス



株式会社Reaf

現在の中小企業が直面する課題

生成AIへの関心は高いが、実装の道筋が見えない



主な課題

- 「何から始めるべきか」が不明確
- AI専任人材がない、または少人数体制
- 情報漏洩やセキュリティリスクへの不安
- 導入コストが高い
- 単発のツール導入で終わってしまう
- 実務への組み込み方がわからない

AIコンパスが解決する本質的な課題

「ツール導入」ではなく、「実業務への組み込み」を実現



1. 実業務への組み込み支援

ツール選定から使い方まで、
実務に合わせた設計



2. 継続的な改善体制の構築

導入後の運用・精度改善を
サポート



3. セキュリティ前提の 安全なAI活用

企業データを守りながら
AIの恩恵を受ける設計



4. 部門別の カスタマイズ対応

部門特性に合わせた支援



AIコンパスの提供サービス体系

3つのプランで、企業規模と課題に応じた対応

月額15万円プラン（ライト）



- 導入検討向け
- AI活用の相談役



月額30万円プラン （スタンダード）



- 主力プラン
- 実業務への組み込み・
継続改善



カスタマイズプラン （60万円～）



- 全社展開・高度な要件
- 経営戦略レベル

料金プラン比較表

ライトプラン

月額**15万円**

導入検討向け

- 月1回MTG
- チャット相談(1日1回)
- 方針整理

スタンダードプラン

👑 おすすめ

月額**30万円**

実業務への組み込み

- 月2回MTG
- チャット無制限
- 部門別設計
- RAG支援
- 月次レポート

カスタマイズプラン

月額**60万円~**

全社展開・高度要件

- 専任体制
- 複数部門
- システム開発
- 高度セキュリティ

ライトプランの詳細

AI活用の相談役 | 導入検討向け | 月額15万円



このプランが適している企業

- 生成AIに初めて取り組む企業
- AI活用の可能性を探りたい企業
- まずは小さく始めたい企業

提供内容

- 月1回の定例MTG（60分）
- チャット相談対応（1日1回）
- 業務ヒアリング・課題整理
- AI活用方針の整理
- ツール選定・使い方アドバイス

位置づけ

AI活用の相談役として、
導入検討段階をサポートします。





スタンダードプランの詳細

AIを実業務に組み込む | 主力プラン | 月額30万円

このプランが適している企業

- 情報システム部、管理部、CS、製造業部門など
- AIを実業務に組み込みたい企業
- 継続的に改善したい企業

提供内容

- 月2回の定例MTG（60分）
- チャット無制限相談対応（平日・優先）
- 部門別AI活用設計支援
- RAG／社内検索AIの設計・改善支援
- 月次改善レポート提出
- 次月アクションプラン提示

位置づけ

本格的に社内にAIを導入していくフェーズ
AIツールの社内利用から業務自動化構築も行う

カスタマイズプランの詳細

全社展開・複数部門利用向け | 月額60万円～



このプランが適している企業

- 全社展開・複数部門利用を考えている企業
- 高度なセキュリティ要件がある企業
- 経営レベルでのAI活用戦略を構築したい企業

提供内容（例）

- 定例MTG（月2回以上）
- 専任担当体制
- 複数部門横断のAI設計
- オンプレミス生成AI環境設計支援
- RAG構築・精度改善の実作業支援
- AIシステム開発

位置づけ

AIシステムを独自に開発していく企業向け
社内専用AI・AIセキュリティ支援など

他社サービスとの違い①

ツール売りではなく、実業務への組み込み支援



一般的なAIツール販売

- 既存ツールのライセンス販売のみ
- 導入後のサポートは限定的
- 「使いこなせない」リスク



AIコンパス

- 実務に合わせた設計
- 部門別の活用方針を明確化
- 投資効果を最大化

他社サービスとの違い②

単発支援ではなく、継続的な改善サポート

一般的なAIコンサル



- 短期プロジェクト形式
- 報告書提出で終了
- 「実装できない」リスク

AIコンパス



- 月2回の定例MTGで継続支援
- 月次レポートで効果可視化
- 長期的なパートナーシップ

他社サービスとの違い③

開発ありきではなく、実務的なアドバイス

一般的なAI開発会社



- 「何か開発しましょう」というスタンス
- 不要な開発提案の可能性
- 「使われないシステム」リスク

AIコンパス



- 実務課題から逆算した設計
- 「既存ツールで十分」という判断も
- 最小投資で最大効果

他社サービスとの違い④

セキュリティを前提にした安全なAI活用

一般的なAI活用



- ・クラウドサービスをそのまま利用
- ・情報漏洩のリスク
- ・「怖くて使えない」

AIコンパス



- ・生成AIセキュリティ支援
- ・RAGによる安全なデータ活用
- ・「安心して使える」環境

AIコンパスの導入フロー

最初の3ヶ月で成果を実感

第1ヶ月：課題整理・方針設計

第2ヶ月：部門別設計・試行

第3ヶ月：試行・効果測定

その後：継続的な改善



課題整理・方針設計

- 業務ヒアリング
- 優先順位設定



部門別設計・試行

- ルール整理
- ツール設計



試行・効果測定

- 運用開始
- 本格導入判断



その後：継続的な改善

- 月次レポート
- 活用拡大

導入企業の成功事例

複数業務での効率化と継続的な改善を実現



製造業（50名）

課題：

- 営業資料作成
- 問い合わせ対応

成果：

資料作成**70%削減**
対応時間**50%削減**



サービス業（30名）

課題：

- 議事録作成
- マニュアル更新

成果：

議事録**80%削減**
更新自動化



建設業（100名）

課題：

- 見積書作成
- 現場報告書

成果：

見積書**60%削減**
報告書**75%削減**

よくある質問と回答

導入前の不安を解決

Q AI専任人材がいらないのですが？

A むしろ対象です。現場1人1人が使えるレベルまで落とし込みます。

Q 初期投資は？

A 初期費用は0円。最低月額15万円からAI導入が可能です。

Q 効果が出る期間は？

A 1ヶ月で初期効果、3ヶ月で本格運用。

Q 契約期間は？

A 3ヶ月の契約更新です。

Q セキュリティは？

A 弊社セキュリティエンジニアが支援します。

Q サポート体制は？

A MTGは月1回～、チャット相談1日1回～、選任の窓口担当者とAIエンジニアのチームでサポートします。

導入のメリット・期待される効果

実業務への組み込みによる効果



1. 業務効率化（直接的）

・ 時間削減、ミス削減



2. 組織的な効果

・ スキル向上、ノウハウ蓄積



3. 経営的な効果

・ 投資対効果、競争力強化



4. 長期的な効果

・ 組織進化、新ビジネス創出

導入企業の声

実際の顧客からの評価



製造業 経営層



実務への組み込み
方を教えてくれた

- 導入直後から効果が出た。



サービス業 管理職



月次レポートで
効果が見える

- 経営層への報告も簡単。



建設業 経営層



セキュリティの
不安が解消された

- 安心して導入できた。

スタンダードプラン（30万円）が選ばれる理由

実業務への組み込みと継続的な改善を実現

1. 実業務への組み込み支援



部門別設計、セキュリティ助言

Recommended



2. 継続的な改善体制



月2回MTG、月次レポート

3. 充実したサポート内容



チャット無制限、RAG支援

4. 投資効果の最大化



1～3ヶ月で効果実感

次のステップ

AIコンパスの導入を検討する企業へ



株式会社Reaf

メール：momozaki@reaf-tech.jp

電話：070-2793-0762

Web：https://reaf-tech.jp

まとめ：今の時代、AIは人件費

AIを"採用"して"教育"、そして"自走"させる

 ・実業務へのAI組み込み支援

 ・AIを組織に浸透させる研修

 ・セキュリティ対策のAI活用

 ・AIによる業務自動化・効率化



AIコンパスで、貴社の成長を加速させましょう。