

営業 AI コンシェルジュ『AQ-AI エージェント for Sales』提供開始 — 多言語対応で営業業務をトータル支援する AI エージェントプラットフォームへ

第一弾は商談議事録を読み込ませるだけで AI エージェントが必要情報を SFA へ自動入力。入力漏れや属人化を解消。今後は営業アシスト、案件登録といった営業業務全般の支援機能や、多言語対応で順次海外展開を予定。

IoT や AI などのデジタル技術を活用して企業のデジタルトランスフォーメーションを支援するアジアクエスト（本社：東京都文京区）は、AI エージェントを搭載した営業支援サービスである「AQ-AI エージェント for Sales」の提供を発表しました。今回は第一弾として商談議事録を解析して必要項目を各種営業管理ツールに自動入力する機能をリリースします。

アジアクエスト株式会社 ⇒ <https://www.asia-quest.jp/>



AI Agent for Sales
営業 AI コンシェルジュ
「AQ-AI エージェント for Sales」
提供開始

多言語対応で営業業務をトータル支援する AI エージェントプラットフォームへ

■本サービスの特長

本サービスは、営業現場の情報の管理・商談の属人化・多言語対応・人材不足といったあらゆる課題を AI エージェントを活用して解決することを目的にローンチされました。

■リリース第一弾「商談議事録から SFA に必要事項を自動入力」

AI エージェントに商談の議事録を学習させることで、連携された SFA へ情報を入力します。複数の商談担当者の独自の構成や言葉遣いであっても自律的に判断するため、必要項目を適切に入力することが可能です。

<現在のステータス>

Salesforce、HubSpot、Kintone に対応 / 日本語・英語に対応 / 最短 1 日で導入可能

将来的には、その他の営業ツール、より多くの言語へ対応範囲を拡大していきます。その他詳細は弊社営業担当へお問い合わせください。

■導入効果

本サービスにより商談後の入力漏れを防ぎ、入力作業を大幅に効率化します。経験に依存しない均質な入力が可能となり、組織全体の生産性向上とデータ活用基盤の強化につながります。

■今後のロードマップ

アジアクエストは 2025 年内をマイルストーンに新機能を搭載していきます。

<2025 年秋予定>

・カレンダー連携による会議用 URL の自動発行

社内情報やお客様情報から会議の予定を提案し、自動で会議 URL を発行。

<2025 年冬予定>

・次回営業アクションの提言/リマインド機能

CRM 上のお客様情報や MA ツールのデータから、次の営業アクションを提案し、必要なタイミングでリマインド。

・議事録連携によるシームレスな CRM への案件登録

案件登録や取引情報を監視し、AI エージェントが自律的に内容を判断して登録を提案。

・リアルタイムの営業アシスト機能

商談中の音声から必要情報がヒアリングされているかを判別し、不足項目をリアルタイムに提案。お客様課題に沿った過去事例や提案内容もリコメンド。

■海外展開の展望

まずは、アジアクエストの子会社があるマレーシアとインドネシアで提供開始予定。

現地言語で行った商談を即座に英語へ翻訳し、各国共通フォーマットで一元管理することが可能になります。

■AI インテグレーターについて

アジアクエストは、DX 推進に必要な技術を連携したソリューションと、業界知識を備えたビジネスエンジニアによる伴走支援で、お客様の DX を実現してきました。生成 AI の急速な普及により、「AI をどう使うか」は全企業にとって不可避の経営課題となり、少子高齢化や市場変化も AI 活用を“前提条件”へと押し上げていきます。

こういった社会背景を元に、アジアクエストは AI オーケストレーションなど高度な AI 開発を組み合わせ、システム統合を超えて AI 戦略全体を最適化する「AI インテグレーター」としての社会的役割を掲げています。

2025 年 7 月には AI 専門部署「AI テクノロジーマネジメント室」と「AI アクセラレーション室」を新設。顧客の業務変革と社内の生産性向上を加速しています。

■アジアクエスト株式会社について

アジアクエストは、お客様の DX（デジタルトランスフォーメーション）に必要なコンサルティングから、デジタルテクノロジーを駆使したシステムの設計、開発、運用までを一貫して伴走支援します。

IoT、AI、Cloud、Mobile、Web、UI/UX の各デジタル分野の専門テクノロジーチームを有し、お客様のゴールに向けて最適なプロジェクトチームを編成します。DX に関する豊富な知見と幅広い技術力により、ビジネスモデルの有効性や技術的な課題を検証する為の PoC の実施やデジタルに対応した大規模なシステムの構築まで、スピーディーな対応が可能です。



【本件に関するお問い合わせ先】 アジアクエスト株式会社 河南（カワミナミ）

TEL : (03) 6261-2701 e-mail : pressrelease@asia-quest.jp URL : <https://www.asia-quest.jp/>