

アジアクエストが、HubSpot Solutions Partner プログラムで Platinum ティアの Solutions Partner に昇格

アジアクエスト（東京都文京区）は、HubSpot Solutions Partner プログラムにおいて、パートナーの活動量に応じて決定し付与されるパートナーランクの Platinum ティアに昇格しました。EC・基幹・業務システムとの高度な連携開発を強みとした HubSpot 導入支援を積極的に行ったことが今回の昇格に繋がりました。

アジアクエスト株式会社 ⇒ <https://www.asia-quest.jp>



AQ AsiaQuest
アジアクエスト
HubSpot
Solutions Partner プログラム
Platinum ティア昇格

アジアクエストは、AI・IoT・クラウドなどのデジタルインテグレーションと、建設・製造・小売といった幅広い業界知見を掛け合わせた「AI インテグレーター」です。コンサルティングからシステム開発・保守、プロダクト推進、人材・組織開発にいたるまで、お客様の DX/AIX（AI Transformation）を一貫して支援してきました。HubSpot 領域では、EC・業務・基幹システムといった様々なシステムとの連携開発を得意とし、多様な業界に対応しています。この 1 年間で、HubSpot を活用したシステム開発支援を積極的にお客様に提供してきたことが Platinum ティアの条件を満たし、この度の昇格となりました。今回の Platinum ティア昇格を機に、アジアクエストは CRM 活用支援をさらに強化するとともに、HubSpot を中核としたデジタルマーケティングの基盤構築や AI 活用による AIX 推進に、より一層貢献してまいります。

■アジアクエストの HubSpot 導入支援実績

- ・旅行者向け Web マーケティングの内製化を実現するコーポレートサイトを構築。
- ・AWS と連携した不動産マッチングサイトを構築。
- ・小売流通業向けに、HubSpot との連携を前提とした営業支援アプリケーションの開発。
- ・小売流通業向けに、マーケティング、営業、物流、カスタマーサポートまでを一元管理できる HubSpot 環境を構築。

アジアクエスト HubSpot 導入支援サービス ⇒ <https://www.asia-quest.jp/technology/system/hubspot>

■HubSpot Japan 株式会社 Head of Sales | 日本事業 営業統括責任者 増岡 怜治氏よりコメント

Head of Sales | 日本事業 営業統括責任者 増岡 怜治 氏

株式会社アジアクエスト様が HubSpot ブラチナティアに認定されることを心よりお喜び申し上げます。

同社は、システム開発における高度な技術力を活かし、HubSpot と基幹システムや CDP(カスタマーデータプラットフォーム)や BI との連携を通じて、統合的な業務システムを提案されています。

単なる導入支援にとどまらず、お客様の既存システム環境を深く理解し、複雑なシステム統合やカスタマイズが求められる案件において、ビジネス課題を技術的に解決する力を発揮されてきました。この開発力を強みとした専門性が、今回のブラチナティア認定につながったものと確信しております。

複雑な現行環境からの移行を最適配置し、トータルでの課題解決力は今後より一層求められております。

加えて昨今の AI ニーズの高まりへの対応として AI 機能「Breeze」を組み合わせた、市場が求めるソリューション提案にも期待しております。

これから同社とともにさらに日本のお客様の成長とビジネスの成功を支援できることを大変嬉しく思います。

■HubSpot Solutions Partner プログラムについて

AI と CRM 搭載のカスタマープラットフォームを提供する [HubSpot](https://www.hubspot.com) は、インバウンドマーケティングに活用できるソフトウェア、ならびにサービスやカスタマーサポートを通じ、パートナー企業のエキスパートと連携してビジネスの成長を支援します。

■ティア制度について

HubSpot Solutions Partner プログラムでは、パートナー企業の活動に応じて「販売ポイント」と「管理ポイント」が付与され、12 ヶ月間の獲得ポイントに応じてティアが決定します。

販売ポイントは新規・既存顧客への HubSpot 製品の販売やクロスセル・アップセルにより付与され、管理ポイントは既存顧客へのサービス提供を通じて付与されます。また、特定地域（新興市場）への販売や、パートナー企業の営業活動に起因する販売の場合、追加ポイントが付与される仕組みも設けられています。

こうしたポイント実績が一定基準に達したパートナー企業が、Platinum ティア以上の上位ティアとして認定されます。

■アジアクエスト株式会社について

アジアクエストは、高度な AI 技術を核に、AIX（AI トランスフォーメーション：AI による業務変革）および DX の実現を支援する AI インテグレーターです。AI・IoT・クラウドなど多様な技術に加え、建設・製造・小売といった各業界の知見をあわせ持つプロフェッショナル集団として、コンサルティングから設計・開発・運用、人材育成まで一貫して伴走。PoC から大規模システム構築まで、確かな実装力で応え、お客様と共に新たな価値の創出と変革を実現しています。

【本件に関するお問い合わせ先】 アジアクエスト株式会社 河南（カワミナミ）

TEL : (03) 6261-2701 e-mail : pressrelease@asia-quest.jp URL : <https://www.asia-quest.jp/>