

報道関係者各位

2022年4月5日

ケイアイスター不動産グループの KEIAI FC セミナー、好評につき新潟県で2回目の開催！

【参加無料！4月8日（金）】KEIAI FC セミナー 新潟県新潟市で開催

ケイアイスター不動産株式会社（本社／埼玉県本庄市、代表取締役／塙 圭二、以下「当社」と言う。）のグループ会社ケイアイネットクラウド株式会社（本社／東京都千代田区、代表取締役／真杉 恵美、以下「ケイアイネットクラウド」と言う。）は、フランチャイズ事業「KEIAI FC（ケイアイ エフシー）」（以下「KEIAI FC」と言う。）において、フランチャイズへの加盟や不動産業の開業を検討している方に向け、【経験あるなし関係なし！「勝ち組不動産会社になるための必勝戦略セミナー】」（以下「本セミナー」と言う。）を、2022年4月8日（金）に新潟県にて開催いたします。本セミナーは、2021年11月の同県初開催後、好評につき2回目の開催となります。



ケイアイの不動産仲介フランチャイズ

全国に新店舗
続々展開中

新潟県開催 新潟市会場
4月8日（金）
14：00～16：00

開業エリアは早いもの勝ち！！



新潟県でお問い合わせが急増 2回目のセミナー開催へ

近年、日本の不動産市場は大きく変化し、顧客の商品需要にも影響を与え始めています。さらに、コロナショックをきっかけにその動きは加速しています。今後も、不動産市場は外部環境の影響を大きく受ける可能性が十分にあります。

従来の不動産仲介店舗は特定の販売手法に偏る傾向にありました。しかし、これからの不動産業はマーケットの動きを先読みし、顧客の需要に合わせた対応力を持ち合わせなければ、安定的な企業経営が難しくなると考えられます。本セミナーでは、これから不動産業を始めようと考えている経営者に対して、KEIAI FC が推進し実践する「次世代不動産の在り方」の考えをお伝えしております。

前回の新潟県セミナーは2021年11月25日(木)に実施し、9月30日の緊急事態宣言解除後、初の対面による開催となりました。事前のお問い合わせは約80件あり、ご参加いただいた企業経営者様の約90%から「とても参考になった」「参考になった」とご好評の声をいただき、さらに、約75%が加盟を検討すると回答しました。また、ご参加いただいた企業経営者様の内、約半数が不動産業未経験の企業経営者様であり、多角化のための新規事業としてご関心を持っていただきました。同県では、前回セミナー開催後も多くのお問い合わせを頂いていること、また他のエリアに比べ不動産業を新規開業したい方のご関心が高いことから、この度の追加開催に至りました。

セミナー概要



本セミナーでは、不動産業開業の基礎知識と市場を読み解く力、そして新規参入でも安定した収益を得るためのノウハウの詰まった『KEIAI 式・次世代不動産』を、不動産業界の最前線で戦ってきたトップマネージャーが講義します。

セミナー名称：

経験あるなし関係なし！「勝ち組不動産会社になるための必勝戦略セミナー」

開催日時：

2022年4月8日(金) 14:00~16:00 (13:30開場)

内容：

- ・不動産販売のトップマネージャーが教える『勝ち組不動産会社になるための必勝戦略』

- ・なぜ今、全国で加盟店が急増しているのか『確固たる戦術の実践方法』
- ・他社不動産フランチャイズとの違いを大公開『KEIAI FC システム・サービス説明会』

会場：

レンタルスペース・貸会議室 西堀 5階

(新潟県新潟市中央区西堀前通 6 番町 905 番地 第二西堀ビル 5 階)

お申込みフォーム：

<https://franchise.ki-group.co.jp/contactseminar/>

※右の二次元コードからもお申込み可能です。



【本セミナーに関する問い合わせ先】

ケイアイネットクラウド株式会社

ネットワーク事業推進部

TEL：03-6551-2345 FAX：03-6551-2346

受付時間：9：00～18：00（定休日：水・日）

■ KEIAI FC とは

既存の不動産経営者だけでなく、異業種から不動産業界への新規参入や不動産業を独立開業する人を対象としたフランチャイズ事業です。当社の創業以来 30 年超の中で培ってきた店舗運営・集客・販売ノウハウと年間 5,000 棟以上の販売実績を活かした経営戦略を提供できる事が最大のメリットです。2019 年 5 月からフランチャイズ事業を開始し、出店エリアは 1 都 1 府 12 県（山形、福島、茨城、栃木、群馬、埼玉、千葉、東京、神奈川、新潟、岐阜、静岡、愛知、大阪）で、当社直営店未進出エリアにも積極的にフランチャイズ展開をしております。

■ ケイアイネットクラウド株式会社とは

ケイアイスター不動産株式会社として 2017 年 2 月から注文住宅事業、戸建分譲事業をはじめ、不動産仲介会社の組織化を図った加盟店制度「KEIAI.NET（ケイアイネット）」を運営。2017 年 6 月に分社化し、ケイアイネットクラウド株式会社を設立。2019 年 5 月からフランチャイズ事業を開始し、「KEIAI FC（ケイアイ エフシー）」を運営しています。

【会社概要】

社 名 ケイアイネットクラウド株式会社

代 表 代表取締役 真杉 恵美

所在地 〒100-0005 東京都千代田区丸の内 1-8-1 丸の内トラストタワーN館 17階
資本金 2,500万円
設立 2017年6月
URL <https://franchise.ki-group.co.jp/>
事業内容 フランチャイズ事業「KEIAI FC」・加盟店制度「KEIAI.NET」運営、戸建分譲事業

■ケイアイスター不動産株式会社とは

「豊かで楽しく快適なくらしの創造」を経営理念に、「すべての人に持ち家を」をミッションとし、『高品質だけど低価格なデザイン住宅』を提供しています。仕入れから販売までの業務フローにITを導入した「KEIAIプラットフォーム」により戸建住宅のサプライチェーンを最適化。抜本的な効率化・生産性の向上により、コンパクトな区画の分譲住宅供給で国内トップクラスの実績を誇ります。

戸建分譲事業を中心に、1都1府14県（宮城、福島、茨城、栃木、群馬、埼玉、千葉、東京、神奈川、静岡、愛知、大阪、兵庫、福岡、佐賀、熊本）で展開。年間5,000棟（土地含む）以上を販売（※）しています。2021年3月期の売上高は1,557億円（※）。一般社団法人日本木造分譲住宅協会の立上げに参加し、国産木材の利用を促進するなどESGにも力を入れています。

2021年、経済産業省「新・ダイバーシティ経営企業100選」「DX認定事業者」認定、「2021年度グッドデザイン賞」受賞。（※グループ連結数値）

【会社概要】

社名 ケイアイスター不動産株式会社（コード番号：3465 東証一部上場）
代表 代表取締役 塙 圭二
所在地 〒367-0035 埼玉県本庄市西富田 762-1
資本金 4,809百万円（2021.9.28現在）
設立 1990年11月
従業員数 2,019名（連結 / 2021.4.1現在）
URL <https://ki-group.co.jp/>
事業内容 戸建分譲事業、注文住宅事業、総合不動産流通事業 ほか

【報道関係者からのお問合せ先】

ケイアイスター不動産株式会社 戦略開発本部 PR課
TEL：03-6259-1750 FAX：03-6551-2567 E-mail：press@ki-group.co.jp