

報道関係者各位

2022年6月6日

東海地方のお問い合わせ多数！前回に引き続き愛知県で4回目の開催が決定！**【参加無料！6月10日（金）14：00～16：00】****KEIAI FC セミナー 愛知県名古屋市で開催**

ケイアイスター不動産株式会社（本社／埼玉県本庄市、代表取締役／塙 圭二、以下「当社」と言う。）のグループ会社ケイアイネットクラウド株式会社（本社／東京都千代田区、代表取締役／真杉 恵美、以下「ケイアイネットクラウド」と言う。）は、フランチャイズ事業「KEIAI FC（ケイアイ エフシー）」（以下「KEIAI FC」と言う。）において、フランチャイズへの加盟や不動産業の開業を検討している方に向け、【勝ち組不動産会社になるための必勝戦略セミナー&FC 説明会】（以下「本セミナー」と言う。）を2022年6月10日（金）に愛知県名古屋市にて開催いたします。東海地方はお問い合わせが特に多いエリアであり、前回に引き続き愛知県名古屋市での開催が決定いたしました。

ケイアイの不動産仲介フランチャイズ**全国に新店舗****続々展開中****KEIAI FCセミナー 愛知会場****6月10日（金）****14：00～16：00**

開業エリアは早いもの勝ち！！

**東海地方のお問合せ多数！愛知県4回目の開催**

近年、日本の不動産市場は大きく変化し、顧客の商品需要にも影響を与え始めています。さらに、コロナショックや部資材の不足、価格高騰、住宅ローンの金利上昇など、様々な要因でその動きは加速しており、今後も、不動産市場は外部環境の影響を大きく受ける可能性が十分にあります。

従来の不動産仲介店舗は特定の販売手法に偏る傾向にありました。しかし、これからの不動産業はマーケットの動きを先読みし、顧客の需要に合わせた対応力を持ち合わせなければ、安定的な企業経営が難しくなると考えられます。本セミナーでは、不動産業を営む経営者およびこれから始めようと考えている経営者に対して、KEIAI FC が推進し実践する「次世代不動産の在り方」の考えをお伝えしています。



ケイアイネットクラウドでは KEIAI FC の全国展開に向け、各地でセミナーを積極的に実施しています。中でも東海地方の反響は多く、セミナー前から多くの参加予約やお問い合わせを頂いております。ご参加いただいた企業経営者様の約 85%から「とても参考になった」「参考になった」とご好評の声をいただき、さらに、約 85%が加盟を検討すると回答しました。また、ご参加いただいた企業経営者様の内、70%以上が不動産以外の異業種での経営をされている方でした（※1）。セミナー実施後も反響が大きく、2022 年 1 月の初開催から、2 月、5 月とこれまでに 3 回開催しており、愛知県内の 100 名以上の法人経営者様や独立検討者様から新規事業の選択肢としてご関心を持っていただいております。

ご好評を受け、4 回目となる愛知県名古屋市での開催を決定いたしました。また、東海地方でのお問合せが多いという事から、東海地方の不動産マーケットを徹底分析した内容を追加して開催いたします。

※1…2022 年 2 月開催 KEIAI FC セミナー 名古屋会場のアンケート調査による結果

セミナー概要

本セミナーでは、不動産業開業の基礎知識と市場を読み解く力、そして新規参入でも安定した収益を得るためのノウハウが詰まった『KEIAI 式・次世代不動産業』を、不動産業界の最前線で戦ってきたトップマネージャーが講義します。

セミナー名称：

【愛知会場】「勝ち組不動産会社になるための必勝戦略セミナー&FC 説明会」

開催日時：

2022 年 6 月 10 日（金） 14：00～16：00（13：30 開場）

内容：

- ・不動産のトップマネージャーが教える『勝ち組不動産会社になるための必勝戦略』
- ・不動産の動きをプロが徹底分析『東海地方の不動産マーケットで勝ち続ける方法』
- ・なぜ今、全国で加盟店が急増しているのか『確固たる戦術の実践方法』
- ・他社フランチャイズとの違いを公開『次世代不動産業を実現する KEIAI FC 説明会』

会場：

オフィスパーク 名駅プレミアムホール&会議室 307号室
(愛知県名古屋市中村区名駅4丁目5番27号 大一名駅ビル3階)

お申込みフォーム：

<https://franchise.ki-group.co.jp/contactseminar/>

※右の二次元コードからもお申込み可能です。



※状況により上記内容に変更がある場合がございます。変更がある場合、当社WEBおよびスタッフより直接お伝えさせていただきます。

【本セミナーに関する問い合わせ先】

ケイアイネットクラウド株式会社 TEL：03-6551-2345 FAX：03-6551-2346

WEB：<https://franchise.ki-group.co.jp/>

■ KEIAI FC とは

既存の不動産経営者はもちろんのこと、異業種から不動産業界への新規参入や不動産業を独立開業する人を対象としたフランチャイズ事業です。当社の創業以来 30 年超の中で培ってきた店舗運営・集客・販売ノウハウと年間 5,400 棟以上の販売実績を活かした経営戦略を提供できる事が最大のメリットです。2019 年 5 月からフランチャイズ事業を開始し、出店エリアは 1 都 1 府 12 県（山形、福島、茨城、栃木、群馬、埼玉、千葉、東京、神奈川、新潟、岐阜、静岡、愛知、大阪）で、山形県や新潟県などの、当社直営店未進出エリアにも積極的にフランチャイズ展開をしております。

■ ケイアイネットクラウド株式会社とは

ケイアイスター不動産株式会社として 2017 年 2 月から注文住宅事業、戸建分譲事業をはじめ、不動産仲介会社の組織化を図った加盟店制度「KEIAI.NET（ケイアイネット）」を運営。2017 年 6 月に分社化し、ケイアイネットクラウド株式会社を設立。2019 年 5 月からフランチャイズ事業を開始し、「KEIAI FC（ケイアイ エフシー）」を運営しています。

【会社概要】

社 名 ケイアイネットクラウド株式会社
代 表 代表取締役 真杉 恵美
所 在 地 〒100-0005 東京都千代田区丸の内 1-8-1 丸の内トラストタワーN 館 17 階
資 本 金 2,500 万円
設 立 2017 年 6 月
U R L <https://franchise.ki-group.co.jp/>
事業内容 フランチャイズ事業「KEIAI FC」・加盟店制度「KEIAI.NET」運営、戸建分譲事業

■ケイアイスター不動産株式会社とは

「豊かで楽しく快適なくらしの創造」を経営理念に、「すべての人に持ち家を」をミッションとし、『高品質だけど低価格なデザイン住宅』を提供しています。仕入れから販売までを一気通貫で行うリアル×テクノロジーの基盤である「KEIAI プラットフォーム」を構築。テクノロジーの積極的な導入とコンパクト戸建住宅による独自のビジネスモデルによって、国内分譲住宅市場シェアの拡大を図ります。今後も不動産業界の DX を牽引するリーディングカンパニーとして、価値ある分譲住宅を提供していきます。

戸建分譲事業を中心に、1 都 1 府 15 県（宮城、福島、茨城、栃木、群馬、埼玉、千葉、東京、神奈川、静岡、愛知、大阪、兵庫、福岡、佐賀、熊本、大分）で展開。年間 5,400 棟(土地含む)以上を販売(※)しています。2022 年 3 月期の売上高は 1,843 億円(※)。一般社団法人日本木造分譲住宅協会の立上げに参加し、国産木材の利用を促進するなど ESG にも力を入れています。

2021 年、経済産業省「新・ダイバーシティ経営企業 100 選」「DX 認定事業者」認定、「2021 年度グッドデザイン賞」受賞。(※グループ連結数値)

【会社概要】

社 名 ケイアイスター不動産株式会社（コード番号：3465 東証プライム市場）
代 表 代表取締役 塙 圭二
所 在 地 〒367-0035 埼玉県本庄市西富田 762-1
資 本 金 4,809 百万円（2021.9.28 現在）
設 立 1990 年 11 月
従業員数 2,078 名（連結 / 2022.4.1 現在）
U R L <https://ki-group.co.jp/>
事業内容 戸建分譲事業、注文住宅事業、総合不動産流通事業 ほか

【報道関係者からのお問合せ先】

ケイアイスター不動産株式会社 戦略開発本部 PR 課
TEL：03-6259-1750 FAX：03-6551-2567 E-mail：press@ki-group.co.jp