

DX CONSULTING SERVICE

We leverage our expertise to drive digital transformation (DX) and strengthen business competitiveness.

01 | DX成功のポイント



オペレーションの再構築

- ◆ デジタル技術を活用した顧客体験(UI/UX)高度化
- ◆ デジタルを活用したお客様との接点強化
(リアルタイムでの新しい接点の創出)

ビジネスモデルの再構築

- ◆ ビッグデータ/IoTを活用した新サービスの創出
- ◆ 他業種データの融合による新たな
ビジネスモデル構築
- ◆ 地域および他企業との協業によるエコシステム創造

ITの再構築

- ◆ 社内外のビッグデータ、AI活用による
意思決定の加速化
- ◆ 高度なデータ分析による施策(予測)の
精度向上 (データモデル/予測モデルの構築)

人材・組織の変革

- ◆ RPA、AI、ロボット等のテクノロジーを駆使した
社内プロセス変革 (ワークフロー革新)
- ◆ 従業員の能力向上/働き方の高度化

02 | サービスライン

会社の枠を超えて、様々な企業やプロフェッショナルとのコラボレーションによって戦略・構想策定からオペレーション改革、テクノロジー導入まで幅広いサービスを提供する
ことができる「Virtual Firm」です。

ハンズオンコンサルティングサービス

Strategy·Management·Technologyの3領域に分け、上流から下流まで
一気通貫でお客様を伴走支援型でサポートすることができます。

Co-Creation Platform

Strategy Team



Management Team



Technology Team



外部リソース



課題解決のために最適なチームを結成

プロフェッショナル人材供給サービス

フリーで活躍するプロフェッショナル人材を業務委託契約でご紹介し、クライアントの
人的リソースに関する問題解決に寄与します。

フリーランスプラットフォーム『foRPro』



約2,000名のプロ人材ネットワークを保有

03 | コンサルティングサービス提供スタイル

特定の製品/サービスありきのシステム導入等、他大手ファームに対する顧客の不満に対し、当社のサービスポリシーである「ISAP」が評価を受けており、結果顧客数
が増加しています。

顧客の不満

01

特定の製品/サービスありきで、
課題に正面から向き合って
くれているのか…

02

成長戦略を作ってくれたが、
どうやって進めて
いいのかわからない…

03

コンサルタントがいなくなると
事業運営がままならない…

当社独自のコンサルティングスタイル (ISAP)



Issue Driven - イシュードリブン型の支援

自社ソリューションを構えていないため、真の課題に寄り添った解決策が提示可能



Scopeless - 構想の実現まで伴走を完遂

課題解決に対し自社の枠を超えて最適なチームを組成し実行力を武器に構想実現を支援



Anti-Parasite - 自走可能な組織を組成

顧客の自立・自走に拘り、顧客へのナレッジransferを見据えたサービスを提供

04 | サービスラインナップ

特定領域のみでだけではなく、幅広いレイヤー・領域を、一気通貫でご支援することが可能

