

【美容室 Ash】多店舗展開の人材育成課題に挑む 営業後に学べる社内フォーラム『AshRUSH Night』を初開催

売上向上・離職防止につながる"横断型学習"

美容室チェーンを約370店舗展開する株式会社アルテジェネシス（横浜市中区/代表取締役社長 吉村 栄義）のグループ会社である株式会社アッシュ（横浜市中区/代表取締役社長 大澤 祐二郎）は、2026年6月11日（木）高田馬場 アリミノスタジオにて社内向け技術フォーラム「AshRUSH Night（アッシュラッシュ ナイト）」を初開催いたしました。

本イベントは、多店舗展開における技術共有や人材育成を目的に、営業終了後の時間を活用して開催した社内フォーラムです。当日は約220名のスタッフが参加し、「売上向上」と「可能性の拡大」の2つのテーマのもと、最新技術やカウンセリング、撮影・メイクなど計8つの専門ブースを展開しました。イベント終了後のアンケートでは、97%が「新たな分野への興味・関心が湧いた」、96%が「次回も参加したい」と回答。店舗や役職を超えて学び合う機会が、スタッフの成長意欲やモチベーション向上につながる結果となりました。



■背景～多店舗展開だからこそ生まれる「学びの格差」をなくしたい～

Ashでは、高い技術や専門性を持つスタイリスト・クリエイターが各店舗で活躍しています。一方、多店舗展開を進める中では、優れた技術や知見を店舗間で共有する機会をさらに増やし、誰もが学べる環境づくりが課題となっていました。また、「ヘアショーや撮影などに興味はあるが、参加するきっかけがない」「挑戦してみたいが最初の一步を踏み出しづらい」と感じるスタッフも少なくありません。そこで今回、営業終了後の時間を活用し、気軽に参加できる実践型フォーラム「AshRUSH Night」を企画。店舗や役職の垣根を越え、第一線で活躍するスタッフから直接学べる場を提供しました。

■「売上向上」と「可能性の拡大」の2テーマで、明日から行かせる学びを提供

今回のフォーラムでは、参加者一人ひとりの目的に合わせて学べるよう、会場を2つのテーマで構成しました。

【Type A】売上向上につながる実践スキル

「明日からサロンワークで活かせる」をテーマに、



など、売上や単価アップ、新規顧客獲得につながる技術を実演形式で紹介しました。第一線で活躍する社内トップクリエイターが、現場ですぐ実践できるノウハウを惜しみなく共有し、多くの参加者が講師へ積極的に質問する姿が見られました。

【Type B】美容師としての可能性を広げる学び

「美容師として新たな挑戦につながる」をテーマに、



など、サロンワークの枠を超えたクリエイティブ分野を体験できるブースを設置しました。第一線で活躍するスタッフから実践的に学ぶことで、参加者が新たなキャリアや挑戦の可能性を感じられる機会となりました。

■アンケート結果

イベント終了後、参加者62名を対象にアンケートを実施しました。

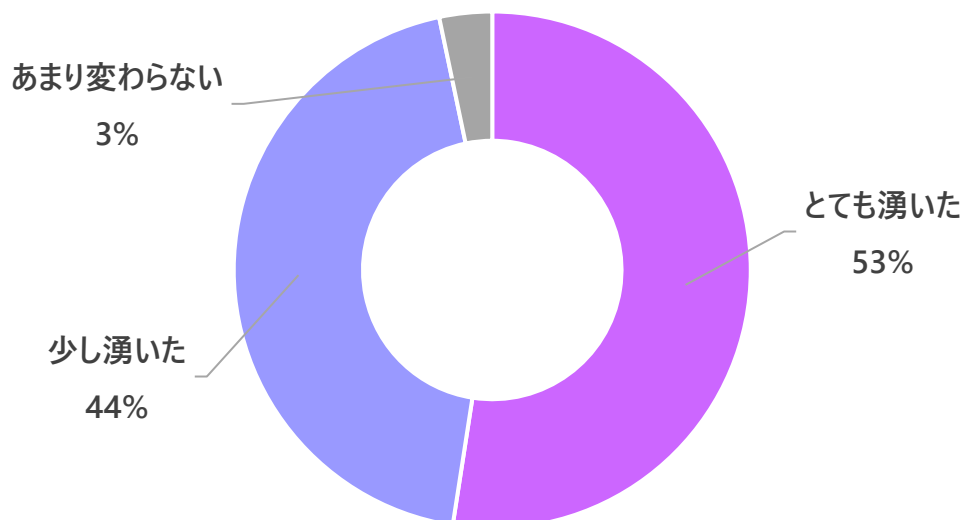
●約97%が「今まで関わってこなかった分野への興味が湧いた」

とても湧いた：52.5%

少し湧いた：44.3%

合計96.8%が、新たな分野への興味・関心が高まったと回答しました。

Q 1. 今回のイベントに参加して今まで関わってこなかった分野にも興味や関心が湧きましたか？



●最も人気を集めたのは「カウンセリング」

複数回答形式で実施した「興味深かったブース」では、

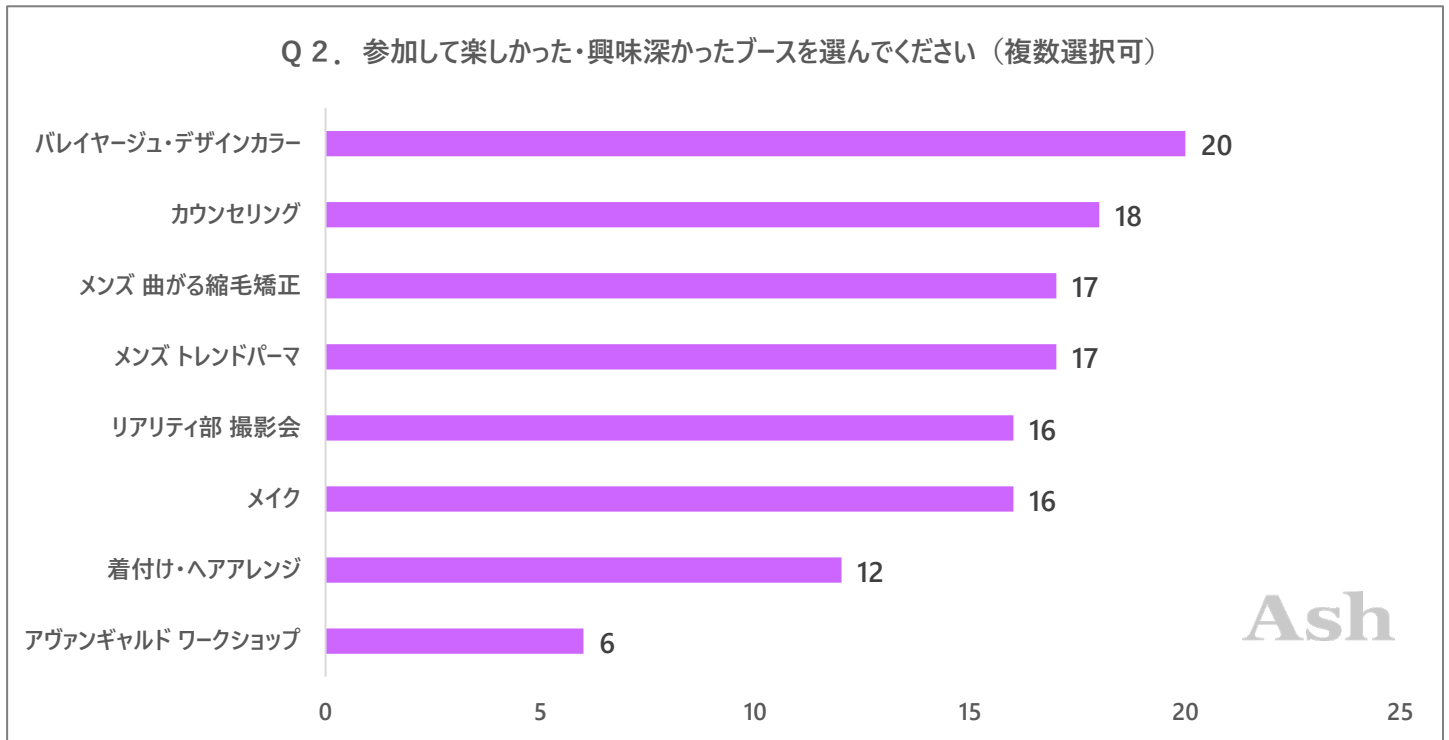
1位 カウンセリング

2位 バレイヤージュ・デザインカラー

3位 メンズトレンドパーマ・曲がる縮毛矯正

という結果となりました。

カラーやパーマなどの最新技術だけでなく、お客様への提案力やコミュニケーション力を高める「カウンセリング」への関心の高さもうかがえる結果となりました。

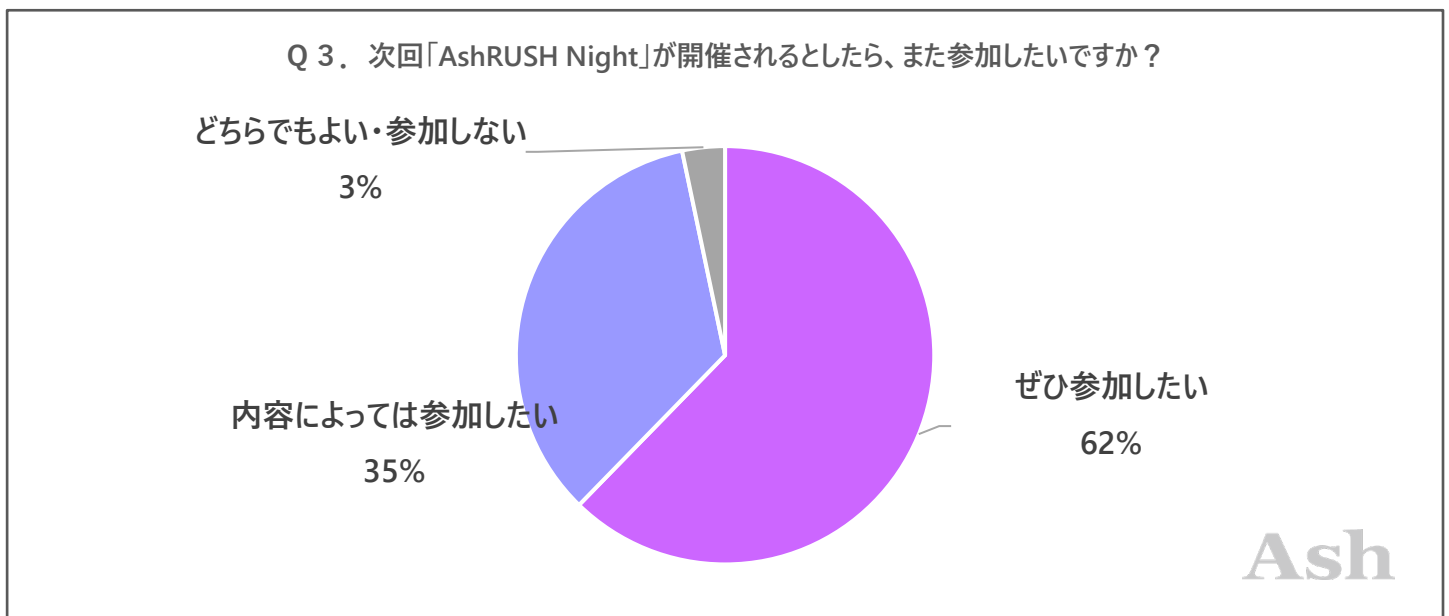


●96%が「次回も参加したい」と回答

ぜひ参加したい：62.3%

内容によっては参加したい：34.4%

合計96.7%が継続開催を希望しました。



●フリーワード回答（一部抜粋）

Aさん）カウンセリング講習がとても楽しかった。次の日から使える内容が多くまた参加したいと思った。

Bさん）実際に近くで技術を見ることが出来て、さらに関心や興味が湧きました。

Cさん）ブースごとに分かれていて時間が足りなく、聞きたいことを聞くことが出来なかったが、普段話せない他店の人との交流が出来て楽しかった。

Dさん）一人で参加しました。

とても充実した内容だったので、もう少し周りのスタッフを巻き込めればよかった。

Eさん）ゲーム感覚のワークショップや実技ができる機会があるとより楽しめると感じた。

■営業後だからこそ実現した、店舗を超えた学びと交流

営業終了後に開催したことで、多くのスタッフが仕事終わりに気軽に参加することができました。会場では、講師との距離が近い実演形式ならではの活発な質問や意見交換が行われたほか、普段接点の少ない他店舗スタッフとの交流も生まれ、技術だけでなく人とのつながりを育む場となりました。

Ashでは今後も、店舗の枠を超えて学び合える環境づくりを進めることで、一人ひとりの成長を支援するとともに、お客様へ提供する技術・サービスのさらなる向上を目指してまいります。

■主催者のコメント PAX（FCオーナー） 山川 大輔

本イベントを開催するきっかけとなったのは、今年3月に開催したリクルートイベント『AshRUSH』です。これはリクルート目的のイベントとして開催されました。美容学生を招待し、Ashに入社するというような可能性があるということアピールするために、3つのヘアショー形式で行いました。ショーを作り上げるそれぞれのスペシャリストを登壇させ、技術やパフォーマンスを至近距離で感じてもらいました。このイベントの反省会をした際に、美容学生にはAshの魅力が伝えられたけど、意外にも社内には伝わっていないという話題になりました。Ashは多店舗だからこそ、それぞれのスペシャリストが分散していて、自店舗や近隣店舗では学べない技術を持っている人がたくさんいるということ社内向けにアピールしようと企画しました。



社内向けのイベントだからこそ開催日にもこだわりました。定休日にスタッフを集めるのは参加者のハードルが上がってしまうため、平日の夜・営業後であれば腰が重いスタッフでも、〇〇さんが行くなれば行きますという流れになると判断し決定しました。結果、自由参加にも関わらず約220名ものスタッフが集まり、大盛況に終わることが出来ました。内容も「明日から使える営業ベース」のものから「いつか自分もやりたいと美容師魂をくすぐるクリエイティブベース」までとバランスも良かったと思っています。しかし約1400名のスタッフがいるAsh全体感としてはまだまだ伝えきれていないのも現状です。今後も定期的に企画し、より自社の強みや可能性をスタッフに伝えていけるようにしていきたいです。

■開催概要

イベント名：AshRUSH Night（アッシュラッシュ ナイト）

日時：2026年6月11日（木） OPEN 20:00 / CLOSE 21:30

会場：アリミノスタジオ（高田馬場）〒161-0033 東京都新宿区下落合1-5-5-22

来場者数：213名

内容：社内向け技術フォーラム

■写真レポート



TypeA : 曲がる縮毛矯正 (01)

講師

Aejon 三鷹店 田中 秀斗
a.lot 溝の口店 坂口 叶汰



TypeA : メンズトレンドパーマ (02)

講師

Tect by Ash吉祥寺店 土屋 諒友
Rolka 池袋店 池田 大成



TypeA : バレイヤージュ デザインカラー (03)

講師

Ash 大宮店 山崎 俊輔
Ash 大宮店 加藤 芽実
Ash 大宮店 澤田 隆誠



TypeA : カウンセリング (04)

講師

Ash 高幡不動店 山崎 悠次
Ash 大泉学園店 宮川 公透



TypeB : アヴァンギャルド ワークショップ (05)

講師

Ash 新子安店 野澤 茉理
Ash 池上店 鈴木 美留加



TypeB : リアリティ部 撮影会 (06)

講師

Ash 十日市場店 渡邊 裕之
Ash 池上店 田口 敬正

Ash 新子安店 浅岡 美妃
Ash 下北沢店 福島 成美



TypeB : メイク (07)

講師

Ash 池上店 田島 智美
Ash 高円寺店 浜田 まゆみ

Ash 元住吉店 山本 媛香
Ash 武蔵新城店 竹口 はるか



TypeB : 着付け・ヘアアレンジ (08)

講師

Ash 亀戸店 岸田 奈々
Ash 北上尾店 吉澤 海咲

Ash いずみ中央店 中嶋 悠
Ash 川崎店 宇賀神 晶



【株式会社アッシュについて】

本社：〒231-0031 神奈川県横浜市中区万代町1-2-12 VORT横浜関内Ⅲ 8F

創業会長：吉原 直樹

代表取締役社長：大澤 祐二郎

設立：2006年7月1日

Tel：045-663-6120

URL：<https://ash-hair.com/>

事業内容：美容業、美容室フランチャイズチェーンの運営

【株式会社アルテジェネシスについて】

本社：〒231-0028 神奈川県横浜市中区翁町1-4-1 アルテマリンウェーブビル 5F

代表取締役会長：吉原 直樹

代表取締役社長：吉村 栄義

設立：2022年1月11日

創業：1986年8月7日

資本金：1億円

Tel：045-663-6123

URL：<https://artegenesis.com/>

事業内容：美容室チェーン等を展開する持株会社

グループ会社 株式会社 アッシュ (URL：<https://ash-hair.com/>)

株式会社 ニューヨーク・ニューヨーク (URL：<https://www.nyny.co.jp/>)

株式会社 スタイルデザイナー (URL：<https://www.styledesigner.net/>)

株式会社 C&P (URL：<https://www.chokipeta.com/>)

株式会社 ダイヤモンドアイズ (URL：<https://www.diamond-eyes.net/>)

株式会社 東京美髪芸術学院

— 報道関係者の皆様からのお問い合わせ先 —
株式会社アルテジェネシス マーケティングPR部
Tel : 045-663-6123 担当 : 太田 ohata@artegenesis.com