

### 食品業界のビジネス・マッチングサービス『バイヤーズ・ガイド』

# 無料で使える！食品業界の仕入れサイト

『バイヤーズ・ガイド』（有限会社永瀬事務所 所在地：東京都中央区、代表取締役：永瀬 正彦）は、“買い手（バイヤー）”と“売り手（サプライヤー）”を結ぶ、食品業界のビジネス・マッチングサービスです。食材や商品を仕入れる方は“バイヤー会員”として、食材や商品を販売する方は“サプライヤー会員”としてご登録いただくことで、バイヤー会員とサプライヤー会員双方で『バイヤーズ・ガイド』（<https://buyersguide.jp/>）を通じて商談ができるようになります。なお、サービス利用料や商談成約時の手数料は一切発生しません。

バイヤーズガイド

キーワード

スイーツ 歳暮 産直

注目のキーワード

ギフト こだわり 北海道 クラフトビール オーガニック 国産ワイン

商品カテゴリー

全て

地域・国

全て

上記条件で **4114** 件あります

この条件で検索

食のカレンダー

旬の食材と曆から商品を検索

7月5日(水)  
(7月5日~7月11日)

暦・イベント

お知らせ

2023.06.08  
2022.12.26

【サプライヤー会員】30日間 無料体験プランのお知らせ  
サイトリニューアルのお知らせ

もっと見る

新着商品

もつ煮 プレーン 500g

自宅でもアウトドアでも二郎系！  
万能調味料「TONGARI」

唐子丼の素

スペシャル皿うどんの素

長崎

もっと見る

おすすめ商品

<https://buyersguide.jp/>

本件に関する  
お問い合わせ先

バイヤーズ・ガイド（有限会社永瀬事務所 東京都中央区八丁堀 4-10-8 第3SSビル 901）  
電子メール：info@buyersguide.jp / 電話：03-6256-9494

## バイヤー会員向け サービス紹介

バイヤー会員登録後、関心のある商品カテゴリや地域、キーワードから魅力的な商品を検索、さらにおすすめ商品をご紹介します。興味を持った商品については、商談シート（農林水産省『FCP 展示会・商談会シート』）を閲覧でき、同商品のサプライヤー会員に直接連絡が可能。会員登録料・サービス利用料・商談成立時の手数料等は一切なく、すべて無料で利用できます。

\\ **すべて無料で利用できます** //

会員登録料

サービス利用料

取引手数料

### 魅力的な商品が見つかる！ 8 つの特徴と機能

#### ① 会員登録料・利用料すべて無料

本サービスに関する会員登録料・サービス利用など、費用は一切発生しません。

#### ② 商品カテゴリや関心から、おすすめ商品を提案

商品カテゴリや地域、キーワードから、おすすめ商品が表示されます。

また該当商品が掲載されると、お知らせが届きます。

#### ③ お気に入りや閲覧履歴、一括連絡機能が利用可能

マイページを利用すれば、お気に入り登録や閲覧履歴の表示、一括連絡等、便利な機能を利用可能。

#### ④ 商談シートの閲覧、PDF ダウンロードが可能

興味を持った商品の商談シート（農林水産省『FCP 展示会・商談会シート』）の閲覧、PDFダウンロードが可能。

#### ⑤ チャットでサプライヤーと気軽にコンタクト

サプライヤー会員との商談は、気軽にチャットで実施。気になる商品を見つけたら、すぐに連絡できます。

#### ⑥ 商談成立時の手数料も一切なし

サプライヤー会員との商談が成立した時の取引手数料も、一切発生しません。

#### ⑦ 暦・イベント、旬の食材から、おすすめ商品を検索

「食のカレンダー」により、暦・イベント、旬の食材について事前に知ることができ、関連する商品を探すことも可能。

#### ⑧ 海外向けの商品シートも、英語・中国語・韓国語で表示

輸出を希望している商品は商談シート（FCP 展示会・商談会シート）の英語版・中国語版・韓国語版をダウンロードできます。



▲商品情報見本



▲食のカレンダー

## 会員登録は 3 ステップでカンタン申込！

【STEP1】新規会員フォームに入力後、【STEP2】届いたメールに記載されている URL をクリックすると本登録が完了、【STEP3】登録したメールアドレスとパスワードを「ログイン画面」で入力すると「マイページ」に進みます。バイヤーズ・ガイドの会員サービスを活用して、魅力的な商品探しや情報収集、サプライヤー会員との商談にお役立てください。

## 媒体概要

### ● サービス名

バイヤーズ・ガイド



# バイヤーズ・ガイド

### ● URL

<https://buyersguide.jp/>

### ● サービス内容

“売り手（サプライヤー）”と“買い手（バイヤー）”を結ぶ、食品業界のビジネス・マッチングサービス

### ● サービス開始日

2008年2月20日

### ● 登録会員数

バイヤー会員：2,107名 サプライヤー会員：1,802名 ※2023年7月5日時点

### ● ターゲット

バイヤー会員：百貨店、スーパーマーケット、専門店、通信販売、外食、中食、商社、卸・問屋のバイヤー

サプライヤー会員：生産者および食品メーカーの経営者・営業担当

### ● 運営会社

有限会社永瀬事務所 バイヤーズ・ガイド事業部

### ● 代表者

代表取締役 永瀬 正彦

### ● 本社所在地

〒104-0032 東京都中央区八丁堀 4-10-8 第3SSビル 901

### ● 創業・設立

創業 1993年（平成5年）1月1日、設立 1999年（平成11年）年7月30日

### ● 資本金

300万円

### ● 事業内容

メディア事業：ウェブサイト、フリーペーパー

マッチング事業：商談会、展示会、交流会

教育事業：商品開発・販路開拓に関する講演、研修

マーケティング事業：リアル店舗でのテスト販売、試食イベント

調査事業：47都道府県 食品イメージ調査

コンサルティング事業：自治体、個別企業に対するコンサルティング

海外販路開拓事業：講演、海外バイヤーを招聘した商談会

### ● コーポレートサイト

<https://office-nagase.co.jp/>

### ● 連絡先

電話 03-6256-9494 FAX 03-6256-9495