

by CREGIO Partners

日時

11月25日(水)  
14:00~15:30

場所

岡山商工会議所  
405会議室

対象者

会社売却、会社買収に  
関心のある岡山地域企業の  
オーナー経営者  
及び 専門家等

地域に  
おける  
戦略的

M&A  
事業承継  
セミナー

in 岡山

定員  
30名

参加費  
無料

主催/クレジオ・パートナーズ株式会社 後援/岡山商工会議所 協力/岡山県事業引継ぎ支援センター

## 地域におけるM&A・事業承継の現状とは

後継者不在率の高まりと、経営者の高齢化により『事業承継』が地域の課題となっています。そのような中、地域でも事業を第三者に引き継ぐ『M&A』の活用が期待されており、本セミナーで事例を交え、M&A活用のポイントについてお伝えします。

こんなお悩み  
ありませんか？

- ☑ コロナ禍でM&Aは増えている？ 減っている？
- ☑ コロナ禍でも買い手はいるのか？
- ☑ 最新の地域M&A事例は？
- ☑ 無利息融資は受けるべき？
- ☑ 販路開拓・人材育成・組織基盤強化のM&Aとは？
- ☑ 買い手はどうやって探すのか？
- ☑ 誰に相談すれば良いのか？
- ☑ M&A仲介会社の賢い活用方法とは？
- ☑ 小規模でも売れるのか？
- ☑ 株価はどうやって決まるのか？
- ☑ 期間はどのぐらいかかる？
- ☑ 具体的な事例を聞きたい。



### Seminar lecturer



クレジオ・パートナーズ株式会社 代表取締役 李志翔

広島・岡山・高松育ち。

税理士・宅地建物取引士。都内大手会計コンサル・山田コンサルティンググループでM&A部門を立ち上げ、同社の取締役を務める。広島にUターン後、コンサルタント歴17年、M&A累計実績200件超の実績を活かし、クレジオ・パートナーズ株式会社を創業。経営理念は「M&A・事業承継による地域企業の成長と永続の支援」。

Web・電話・メール・FAX、いずれかの方法でお申し込みください。

HP

[https://cregio.jp/event/seminar\\_okayama20201125/](https://cregio.jp/event/seminar_okayama20201125/)  
右下のQRコードからどうぞ ▶▶▶

✉

saito@cregio.jp

☎

082-243-9740

FAX

082-541-1233

貴社名・お名前・電話番号・メールアドレスをご記入の上送信ください



申込締切 / 11月20日(金) 17:00

お問い合わせ・お申し込み先



CREGIO Partners

クレジオ・パートナーズ株式会社

〒730-0031 広島県広島市中区紙屋町1丁目1-17

## Program プログラム

14:00~14:05 ご挨拶

14:05~15:15 セミナー

内容：「地域における戦略的M&A・事業承継」



全国的に後継者不在率が高止まりし、経営者が高齢化する中、「事業承継」が地域の課題となっています。事業承継の課題を解決する手法としてM&Aが注目されており、地域経済の成長と持続に向けて、地域企業においてもM&Aを経営戦略と位置づけ、戦略的な活用が求められています。中国四国地域に特化したクレジオ・パートナーズより、地域でM&Aを戦略的に活用する際のポイントについて説明します。

クレジオ・パートナーズ株式会社 代表取締役 **李志翔**

15:15~15:30 閉会、ネットワーキング

## Venue 場所

岡山商工会議所 4階 405会議室（岡山市北区厚生町3-1-15）

アクセス：

●バス／岡電バス・両備バス・下電バス

JR岡山駅・天満屋 方面～

「中庄駅」又は「倉敷駅」行きへ乗車→

「厚生町商工会議所」停留所下車

●徒歩／JR岡山駅から約25分

※有料駐車場もございます



## Application お申し込み方法

Web・電話・メール・FAX、いずれかの方法でお申込みください。

**HP** [https://cregio.jp/event/seminar\\_okayama20201125/](https://cregio.jp/event/seminar_okayama20201125/) こちらからどうぞ

**✉** [saito@cregio.jp](mailto:saito@cregio.jp) **☎** 082-243-9740

**FAX** 082-541-1233 下記の枠内をご記入の上、送信ください。



貴社名	フリガナ
	お名前
E-mail	@
	お電話番号