

株式会社ベスト・プラクティスとネットビジネスサポート株式会社が業務提携。

セールスフォース社「Pardot」「Sales Cloud」の利用ユーザー向けに新規リードの獲得支援サービスを提供開始。

セールスフォース社「Pardot」「Sales Cloud」等の導入構築支援を行なっている株式会社ベスト・プラクティス（以下「BP社」）と企業データ提供会社ネットビジネスサポート株式会社（以下「NBS社」）の2社は、企業のDXを支援していく為に、NBS社が提供する「Beegle」企業データの販売とアジャイル型テレマーケティング「Papatto（ぱぱっと）アジャイルコール」について業務提携を行います。今回の提携によって、最適な営業支援システムを短期間・効率的に構築し、営業活動のDXをご支援していきます。

■ お客様のメリットと2社の協業する分野

BP社は、セールスフォース社のSFA、MAツールなどの導入支援を多く手掛けています。営業分野におけるDXを実現するには、デジタルデータの利用と検証が不可欠です。今回の提携では、BP社のマーケティングからセールスまで一気通貫で最適化をMA、SFAの活用支援と、企業データの最新技術・最新データを有するNBS社のデータベース構築技術と生成したデータを活用したテレマーケティングサービスなど、2社の強みを組み合わせることで、最適な営業支援システムを最短一週間で構築し、営業活動のDXを実現します。

■ 得意分野

【BP社】

- ・リードナーチャリング
- ・SFA導入、定着支援
- ・MA導入、定着支援

【NBS社】

- ・最新企業データの提供
- ・AIロボットによる名寄せ技術
- ・データマネジメント
- ・データを活用としたコンサルティング業務

■BP社のサービス概要

- ・Sales Cloud 導入支援 <https://www.best-practice.co.jp/business/salescloud/>
- ・Pardot 導入支援 <https://www.best-practice.co.jp/business/pardot/>
- ・Salesforce/Pardot サポート https://www.best-practice.co.jp/business/salesforce_pardot_support/

■NBS社のサービス概要

- ・企業データ検索サービス「Papattoクラウド」 <https://www.net-bizs.jp/papatto-cloud/>

・アジャイル型テレマーケティング「Papatto (ぱぱっと) アジャイルコール」 <https://www.net-bizs.jp/papatto-agile/>

■ 2社共催によるウェビナー開催のご案内



Pardotを活用する為の”新たな 発想”

協業リリースセミナー開催!!

**Zoom連携Pardot×インサイドセールスで
新規リードから案件を獲得する方法とは？**

・開催日時 : 2021年6月24日 14時から15時 Zoom ウェビナーにて実施

・定員 : 30名

・参加申し込み URL ; <https://pdt.best-practice.co.jp/papatto-agile/>

● 本件に関するお問い合わせ先 ●

株式会社ベスト・プラクティス(英語社名: BEST PRACTICE Inc.)

BP社は、400社以上のセールスフォース社製品の導入実績など、これまで築いてきた幅広い業種とのネットワークおよび、常にユーザーの視点に立つ優れた技術力と提案力により、貴社の「ビジネスのためのシステム」を提供しています。

〒170-0003

東京都豊島区駒込 1-41-9 花井ビル 3F

電話番号 03-6912-2703

担当窓口: 中根、石橋

ネットビジネスサポート株式会社

次世代型の「企業 Web データベース」の開発、販売会社。AI 技術を使ってデータベース化し、最新の企業情報を API 経由で、各一般企業のシステムに連携するサービスを提供中。

〒150-0002 東京都渋谷区渋谷 1-12-2 クロスオフィス渋谷 4F

電話番号 03-6272-5315

担当窓口: 石田 相田