## 動画クリエイターがもっと輝ける世界を、最適な武器を提供することで叶えたい。

#### 動画SEO強化ツール



#### 動画サムネイルテストツール





- 1 私たちがクリエイターを支援したい背景
- 2 そのために何を提供できるのか
- 3 各種ツールの詳細説明
- 4 具体的な導入イメージ
- 5 導入費用と他社様ツールとの比較



- 1 私たちがクリエイターを支援したい背景
- 2 そのために何を提供できるのか
- 3 各種ツールの詳細説明
- 4 具体的な導入イメージ
- 5 導入費用と他社様ツールとの比較

### 動画クリエイターを取り巻く環境の変遷

2010年頃から熱が高まり続ける動画マーケット。Youtuberを含む動画クリエイターは一時的に事務所に所属するも、 近年は事務所からの離脱が目立つようになった。

#### **Before**

- Youtuberは個人個人で独自のノウハウを もとにチャンネルを運用。
- マーケティングチャネルとしての活用は少ない。

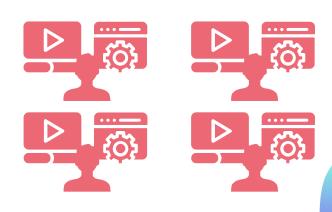
#### Now

- 日常に浸透しマーケティングチャネルとしても 有用性が認められ、市民権を得る。
- Youtuber事務所が乱立し、所属することで安定した案件獲得や運用サポートを得られる。

## 

#### **Future**

- 個人の発信力の高まりもあり、事務所の必要性が薄くなる。
- 制約や所属条件とアンマッチから一部優良事務所を除き、離脱の流れが大きくなる。
- もう一度"個人で時代を生き抜く必要がある時代"へ突入。



### "個人の時代を戦う動画クリエイター"を支援したい

Youtuberが個人で戦う時代に求められるスキルは、事務所が培っていた「チャンネル運営ノウハウ」。 私たちN8tive Worksは、そんな時代を戦うYoutuberを、最適な武器を安価に提供することで支援したい。

Mission

**Notive Works** 

加速する個人の時代において、

動画クリエイターが輝き続けられる世界を実現する。



Theme 1

・事務所に所属する以上に、チャンネル運営を成功させる。



Theme2

・負担を最小化できるよう、最低限の費用で支援する。



- 1 私たちがクリエイターを支援したい背景
- 2 そのために何を提供できるのか
- 3 各種ツールの詳細説明
- 4 具体的な導入イメージ
- 5 導入費用と他社様ツールとの比較

### チャンネル運営を成功させるための、3つの要素

個人でチャンネルを伸ばし続けるためには、"より成功確度の高い動画を一つでも多く世に出すこと"が必須。 そのためには、「マーケット選定」「クリエイティブ」「運用」の3要素の最適化が重要になる。

### Youtubeチャンネルの効率的な成長

#### マーケット選定

・ 需要と供給のバランスやGoogle検索 上の動画の優遇制を加味し、より多く の人に見て貰えるマーケットを選定。

#### クリエイティブ

そのマーケットにおける成功事例とその 成功要因を分析し、自身の動画も確 度高く成功へ導く。

#### 連用

公開して終わりではなく、サムネイルテストを繰り返し、一人でも多くの目に留まるよう、細部にまでこだわり抜く。

### 私たちが動画クリエイターに提供できるツール

「マーケット選定」と「クリエイティブ」の最適化には、「Rival Finder」を提供し、 最適な「運用」に対しては「サムネテスター」を提供することで、"効率的な"成長を支援します。

### Youtubeチャンネルの効率的な成長

#### マーケット選定

・ 需要と供給のバランスやGoogle検索 上の動画の優遇制を加味し、より多く の人に見て貰えるマーケットを選定。

#### クリエイティブ

そのマーケットにおける成功事例とその 成功要因を分析し、自身の動画も確 度高く成功へ導く。



#### 通用

公開して終わりではなく、サムネイルテストを繰り返し、一人でも多くの目に留まるよう、細部にまでこだわり抜く。





- 1 私たちがクリエイターを支援したい背景
- 2 そのために何を提供できるのか
- 3 各種ツールの詳細説明
- 4 具体的な導入イメージ
- 5 導入費用と他社様ツールとの比較

### 1<sup>st</sup> Tool is "YT Rival Finder" Q YT Rival Finder

「Rival Finder」の強みは、"どのKWDで参入すべきか"の評価が直感的に分かること。 独自の評価軸として「Googleの優遇度」「GoogleTREND」を取り入れ、より成功確度の高いKWD選定を実現。



マーケット選定とクリエイティブを最適化する

- YT Rival Finder 在宅ワーク 使い方 | マイページ 6 G検索上の 動画順位 ® サジェスト ② 月間Imp数 ② 関連動画本数 ② 月間Imp/関連動画 ② Gトレンド 🔞 難易度 ② 動画詳細 🙆 在宅ワーク 201,000 59.100本 動画なし 在宅ワーク 求人 27,100 5,630本 4.81 在宅ワークデータ入力 G 在宅ワーク おすすめ 動画詳細 21,800本 在宅ワーク バイト 動画詳細 7,460本 0.88 7位 diama 在宅ワーク 大阪 5,400 5,180本 在宅ワーク 副業 13,500本
- (1) 自分の専門の領域のKWDを検索
- ② 関連KWDを一覧化
- 3 競合となる関連動画数を可視化
- 4 impと動画数から平均impを算出
- 5 Googleが動画を優遇しているかを可視化
- 6 GoogleTrendで需要トレンドを可視化
- 7 全指標を鑑みた難易度を簡易化

### 1st Tool is "YT Rival Finder" background

私たちは、Youtube内のデータに閉じず、「Googleの検索結果で動画が優遇されるか」といった外部データも集約しています。 独自のアルゴリズムに加え、直感的なUIがご好評いただき、リリース初月より150名以上のYoutuberクリエイターが導入!



### 2<sup>nd</sup> Tool is "YT サムネテスター" L YT#L\*FXリー

これまで既存のツールでは手が届かなかったサムネイルの最適化を実現。テストを数日間運用し、定量結果をもとに最適なサムネイルの特定が可能。



サムネイルと運用を最適化する



- (1) サムネイルを簡単アップロード
- (2) 検証方法も選定可能
- 3 "どの属性"にとって最適化すべきかターゲット事の勝敗を確認できる
- (4) 検証結果は定量的かつ短期間で検証

### 私たちが提供するツールで実現できること

「Rival Finder」&「サムネテスター」をクリエイターの皆様へ提供することで、Youtubeチャンネルの効率的な成長を 支えることができます。

### Youtubeチャンネルの効率的な成長



#### マーケット選定

・ 需要と供給のバランスやGoogle検索 上の動画の優遇制を加味し、より多く の人に見て貰えるマーケットを選定。



YT Rival Finder

#### クリエイティブ

そのマーケットにおける成功事例とその 成功要因を分析し、自身の動画も確 度高く成功へ導く。

**KWD事の** 評価を可視化

Google ව 評価を集約 成功動画 を解析



#### 週用

公開して終わりではなく、サムネイルテ ストを繰り返し、一人でも多くの目に 留まるよう、細部にまでこだわり抜く。

サムネイル ABテスト

ターゲット 最適化



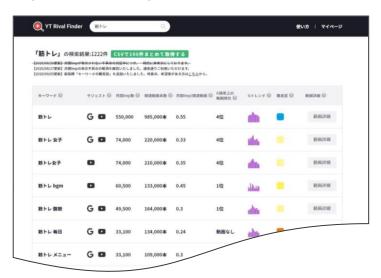
- 1 私たちがクリエイターを支援したい背景
- 2 そのために何を提供できるのか
- 3 各種ツールの詳細説明
- 4 具体的な導入イメージ
- 5 導入費用と他社様ツールとの比較

### ツールを導入するとどういった"運用"が実現するのか

Youtubeチャンネルの効率的な成長を支える3つの要素において、それぞれ「Rival Finder」「サムネテスター」の 両ツールを有効活用することで、成功確度を高めることができます。

#### Step1:最適な<mark>"マーケット"</mark>を探索

・ 自分の領域の「KWD」を検索。その中から複数 軸でKWDを評価し、狙いを定める。



- Point
- ・重要なのは、競合動画の数と質、Google における動画の優遇度合い
- ・その上でトレンドと難易度を確認し参入する KWDを見定めましょう

#### Step2: ヒットする "クリエイティブ"探索

狙いのマーケットでどんな動画が勝っているかを 詳細確認。



- Point
- ・タイトル、サムネイル、概要欄など各要素で どんな工夫をしているかを確認
- ・踏襲すべき観点と、改善すべき観点を整理 し、自身の動画に取り入れましょう

#### Step3: 再生数が伸びる<mark>"サムネ"</mark>探求

・ 運用する中で重要なimp内クリック率を最大化 すべくテストを繰り返す。



- Point
- ・勝ちパターンのサムネイルを早期に見出すことで、次回作は初速から高いクリック率を維持することが可能に
- ・テロップの置き方、写真など要素別の検証が重要

### 導入事例のご紹介

「サムネテスター」によって再生数や登録者数グロースに成功したチャンネルをご紹介します。

#### ともやんテニスch(登録者4万人)



再生数

· 再生数 ▶ 37%UP

成功事例

・これまでの課題:新規の流入のなさ

・ 施策: 既存動画のABテストを実施

・ 結果: 関連動画からの流入8%増

#### 恋愛系チャンネル(チャンネル非公開)



クリック率

imp ▶ クリック率 平均3%UP 再生回数▶全体的に2-5倍に

成功事例

・これまでの課題:バズ動画がなかったこと

・ 打った施策:新規動画のサムネ改善

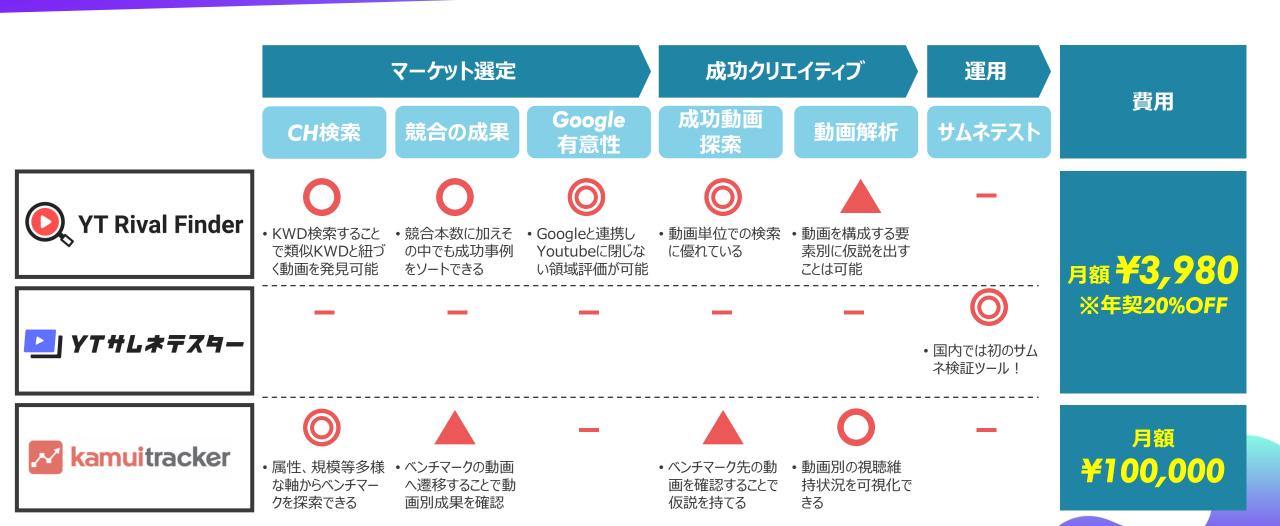
・結果:imp拡大→高いクリック率→再 生回数増加の好循環に



- 1 私たちがクリエイターを支援したい背景
- 2 そのために何を提供できるのか
- 3 各種ツールの詳細説明
- 4 具体的な導入イメージ
- 5 導入費用と他社様ツールとの比較

### 導入費用と他社様ツールとの比較

国内のメジャーなYoutubeツールとしては「kamui trackerさま」等があり数多くの代理店が導入済み。こちらは 代理店向けに作られており、"CH検索"に長けている。一方、弊ツールはクリエイター向けであり"成長運用"を長所とする。



### 会社概要

私たちN8tive Worksは、2020年8月に創業したまだ知名度の低い新しい会社です。 代表含め、スタッフ一同Youtubeに対し深い関心と知見を備えており、業界発展の一助にと、今回のツール開発に至りました。

会社名

株式会社 Notive Works

代表者名

松田 怜央

本社所在地

渋谷区 神宮前 6-17-15 落合原宿ビル

設立

2020年8月

主要取引先











#### 事業内容

動画クリエイターが輝ける世界を実現すべく、 現在、以下3種の事業を展開中!

200名以上の クリエイターが 活用中!



YT Rival Finder

運用最適化の ための新商品!



受講生150名! 動画編集 オンライン講座





# Thank you for your Listening!