GreatValue

まちのDX 「HERO」

2023.06

会社紹介

設立2021年1月8日本 社 東京都港区赤坂4丁目7番6号 赤坂ビジネスコート204Q 東海支店:静岡県浜松市浜北区貴布祢265-8 イトリエ内
住所 東京都港区赤坂4丁目7番6号 赤坂ビジネスコート204Q
東海支店:静岡県浜松市浜北区貴布祢265-8 イトリエ内
助け合いDX「HERO」の提供 クラウドサービスを活用した課題解決 上記に伴う関連サービスの提供とコンサルティング業務 ※「助け合いDX」は、株式会社GreatValueの登録商標です。
資本金 2,000万円(資本準備金含む)
代表取締役 廣澤孝之
顧問 熊沢由美 (東北学院大学 教授)
法律顧問 フォーサイト総合法律事務所
税務顧問あいわ税理士法人
許諾事項 JR東日本承認済第6号
特許第6987946号
保有特許 発明の名称 情報処理システム、情報処理装置、および 情報処理プログラム
加盟東京商工会議所、浜北商工会
関連会社 GValue東北

代表プロフィール

代表取締役社長 廣澤孝之



株式会社ネクシィーズ

在籍期間:1999年5月-2008年1月 営業会社 東証一部上場企業 事業推進

業種:通信系

最終職種: 販促企画、営業企画

パイプドHD株式会社

在籍期間:2008年3月~2020年12月

通信IT 東証一部上場企業 業種 : インターネット関連

最終役職:グループCMO

- ・法人営業、ポータルサイト構築、CRM、オムニチャネル
- ・証券会社とのJV設立時の連携、IR資料(上場時資料)
- ・新規事業創出、0からのサービス構築
- ・自社クラウド「現行のシステムを変えずに新販売方法」で新しい分野進出
- ・ 社内新制度の設計
- ・グループ全体のCMO
- ・会社設立までリンガーハット外部ITアドバイザー
- ・社内最下位部門を建直し半年でグループ全体のMVP表彰を受ける人材創出
- ・上場経験3回

はじめに

当社のサービスは地域ごとに異なる課題に対応出来るため積み木のように自由な変化が出来るようになっております。



利用用途、メリットデメリットに至るまで課題により異なりますので今抱えている課題をイメージしてご覧ください。

まちのDX「HERO」

困った時の地元のヒーロー!



ATTYE-D-X

IN ELORES

















地域課題を解消!ヒーローアプリ!

様々な地域課題







ゴミ問題

収穫人員対応

助け合い

しかし、、、



すぐに開始 出来ない

予算が確保 出来ない

長期に対策 出来ない



解決!

まちのDX「HERO」

イニシャル0円(成果報酬型)

還元モデル (売上獲得/持続可能へ)



住民同士の助け合い



独自のポイント/Payで やり取り



住民同士の助け合い

課題投稿掲示板、見守り 投げ銭機能、商品券







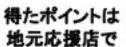




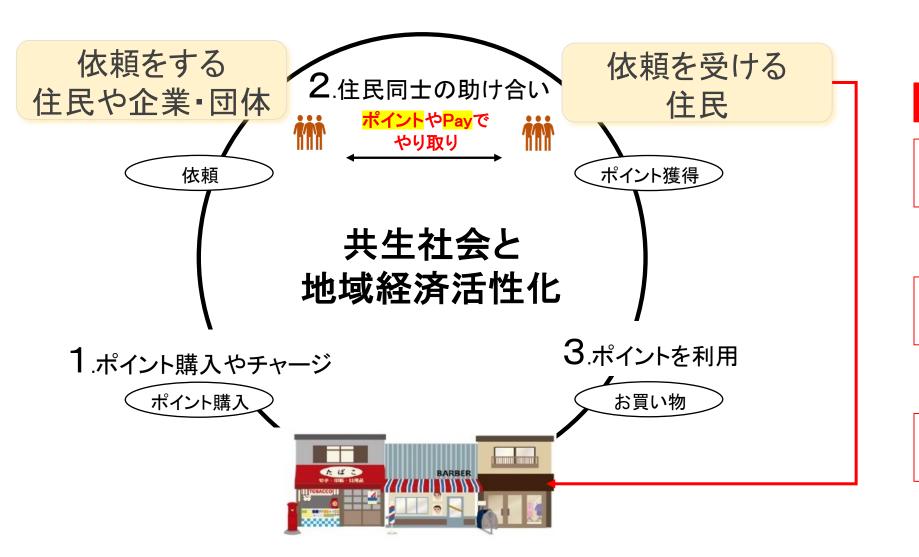


※JR東日本承認済第6号





助け合いフローと原資



地元還元

・アプリ利用料を 依頼する側から頂きます。



・売上の一部を地元の主体者 様へ還元



・持続可能にする運用費や 課題解決に活用

多機能の活用例

コミュニケーション



野球メンバー募集 来週末の野球大会でピッチャ 経験者の方がいたら参加して

いいね **⇒** 56 ○○Payで応援する **●**456



川沿いのゴミが酷いです 〇〇川の〇〇交差点付近 状況です。今度の日曜日に

いいね → 320 ○○Payで応援する 3056



設営ボランティア募集!

0月0日の祭りの設営参加し 参加出来ない方も投げ銭で

いいね № 610 ○○Payで応援する № 50056

住民同士で解決

〇〇公園の整備



現在の 賛同寄付 〇〇Pay 50,472

かなり深い水溜りが出来るほど窪んだ場所が増えてきました。有志で砂を購入し撒こうと… more

保有〇〇Pay

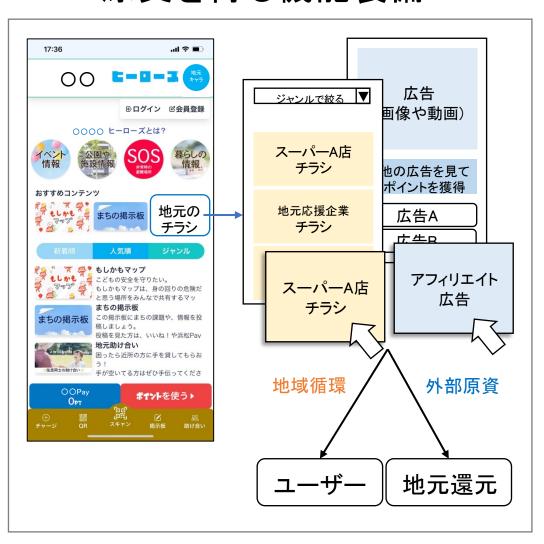
3721

応援寄付する〇〇Pay

100

OOPayを送る

原資を得る機能装備



選ばれる理由1 用途が自由!







選ばれる理由2 還元で売上を得る!

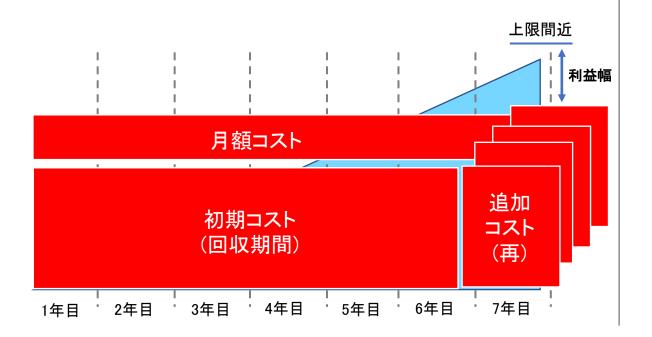


選ばれる理由3 大きなコスト差!

一般的な企業サービスを活用する場合

- ・初期費用でスタートから赤字運営
- •何もしなくても月額費用発生
- ・初期コスト分が終わっても追加開発コスト発生

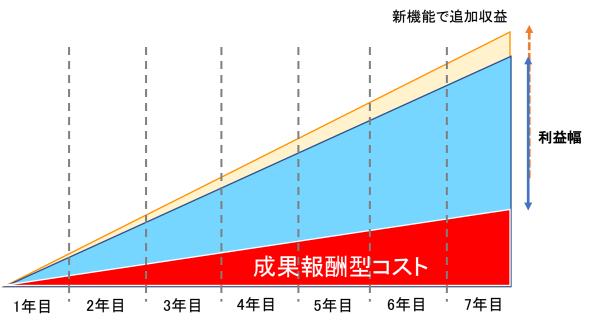
赤字状態が相当な期間発生 さらに計画通りにならない場合のリスク最大



当社「HERO」を活用する場合

- ・成果報酬型、0円はあってもマイナスはなし
- 利益幅で運用を心掛ければシステム以外もカバー
- •追加された機能を活用で発展的利用可能

極限までリスクを低減して、すぐに取り組める時代に合わせて対応出来る唯一の仕組み



用途の重要性

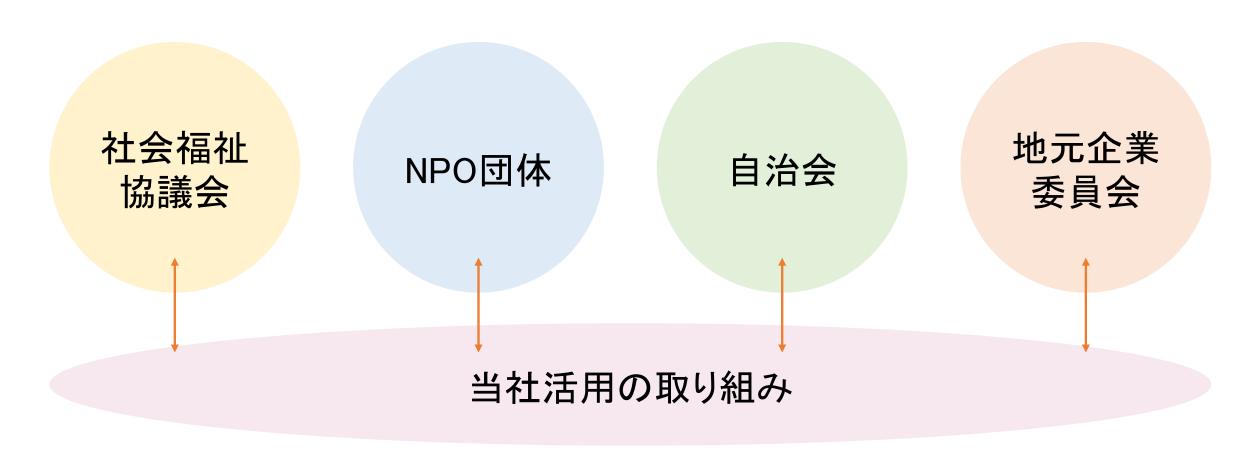
電子マネーだけを地元に導入しても、 用途やきっかけがないため活用されないケースが多い。

スポーツ 課題 地元 原資の チーム 助け合い 投げ銭 貢献 解決 獲得 応援 ボラン 旅行者 商店街 お祭り 会費 緊急時の ティア クーポン 商品券 前売り アクセス先 O円化 募集

様々な用途やきっかけとして活用出来るため必要性が高い

助け合い価格の設定例

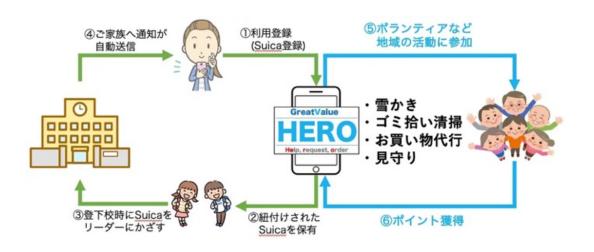
各地域の社会福祉協議会や自治会ですでに助け合いが行われており その価格に合わせることで現在のアナログ活用からIT活用促進へ



未来に続く取り組み

時代に合わせて連携





※JR東日本承認済第6号

- ・登下校の見守りでの活用
- ・ボランティア参加で商店街 ポイントの付与可能

自転車タクシー(春、夏、秋)



交通弱者向け対策として 自宅から特定場所 (例:商店街)まで運ぶ 自転車タクシーを実証に 含め検証 ドローンによる配達(冬)

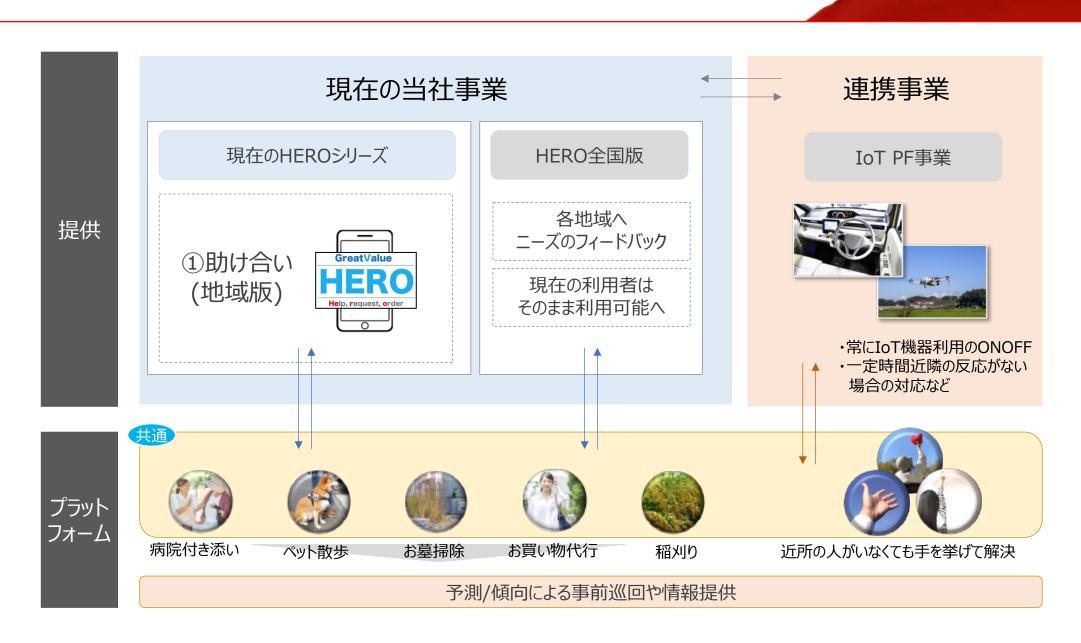


「無人航空機の飛行に係る許可」を 保有する、株式会社ロボデックスの ドローンと連携して、 薬などの配達に役立つ検証

例)依頼→迎え到着→特定地:商店街など

例)購入依頼→ドラッグストア→お届け

常に周りに助ける人がいるとは限らない



地域課題を解消し 1人にならない 社会を目指します!



世界中に地元のヒーローが誕生!